PROPOSITION STRATÉGIQUE : RENFORCEMENT DE LA CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT MEXIQUE-HAÏTI 2026

1. Aperçu général : le Mexique, un partenaire stratégique

En 2026, le Mexique s'impose comme l'une des plateformes industrielles et agroalimentaires les plus solides du continent. Pour le marché haïtien, le Mexique offre trois avantages concurrentiels fondamentaux :

1. **Proximité géographique :** liaisons maritimes directes depuis les ports de Veracruz et d'Altamira.
2. **Qualité certifiée :** normes internationales de fabrication et de sécurité alimentaire.
3. **Évolutivité :** capacité à traiter aussi bien des commandes consolidées que des volumes industriels importants.

2. Secteurs prioritaires et positions tarifaires (HS)

Dix catégories clés ont été identifiées dans lesquelles l'offre exportable mexicaine peut offrir de meilleures conditions de prix et de qualité que les fournisseurs transcontinentaux :

A. Sécurité alimentaire et consommation de masse

Position (HS)	Produit	Clasification
07099901	Épis de maïs (maïs doux).	**Section :** II Produits du règne végétal **Chapitre :** 07 Légumes, plantes, racines et tubercules alimentaires **Position :** 0709 Autres légumes, frais ou réfrigérés.
10062001	Riz	Chapitre : 10 Céréales Position : 1006 Riz Sous-position : 1006.10 — Riz paddy (riz non décortiqué). 1006.20 — Riz décortiqué (riz cargo ou riz brun).
11031902	Produits de minoterie : malt, amidon et fécule, inuline à base de riz	Transformation et conditionnement garantissant disponibilité et distribution efficace.
1901.90	Préparations à base de malt et de céréales	Enrichissement en vitamines, idéal pour les programmes de nutrition.



Position (HS)	Produit	Clasification
1905.90	Produits de boulangerie et biscuits	Produits à longue durée de conservation et haute efficacité logistique.
2202.10	Boissons et hydratation	Capacité massive d'embouteillage d'eau et de boissons aromatisées.
1511.90	Huiles végétales	Raffinage de haute pureté pour usage domestique et industriel.
1701.99.02	Sucre	Adapté aux programmes alimentaires enrichis, à longue durée de conservation et facile à transporter pour une distribution efficace
03044301, 401	Poissons	Poissons et crustacés, mollusques et autres invertébrés aquatiques. Filets de poisson et autres chairs de poisson (même hachées), frais, réfrigérés ou congelés.
02102001	Viande Bovine	Viandes et abats comestibles Viandes et abats comestibles, salés ou en saumure, séchés ou fumés ; farines et poudres comestibles, de viandes ou d'abats.

Outil en ligne permettant de consulter les droits de douane applicables et de classifier les marchandises selon le Système harmonisé du Mexique :

https://www.ventanillaunica.gob.mx/vucem/Clasificador.html

B. Infrastructure et reconstruction

Position (HS)	Produit	Application sur le marché haïtien
7214.20	Barres de fer/acier	Matériau essentiel pour la construction civile et urbaine.





Position (HS)	Produit	Application sur le marché haïtien
8544.42	Conducteurs électriques	Câbles isolés pour la réhabilitation du réseau électrique national.
3214.10	Imperméabilisants et peintures	Solutions adaptées aux climats tropicaux et à forte humidité.

C. Santé et bien-être

Position (HS)	Produit	Avantage clé
3004.90	Médicaments génériques	Accès à des médicaments essentiels à une fraction du coût du brevet.
4015.11	Gants et consommables médicaux	Approvisionnement essentiel pour les cliniques, les hôpitaux et les ONG.

D. Mobilité et énergie

Position (HS)	Produit	Impact opérationnel
8704.21	Véhicules utilitaires légers	Camions robustes pour la distribution du dernier kilomètre.

Outil en ligne permettant de consulter les droits de douane applicables et de classifier les marchandises selon le Système harmonisé du Mexique :

https://www.ventanillaunica.gob.mx/vucem/Clasificador.html

Afin d'optimiser les importations en provenance du Mexique, les corridors suivants sont proposés :

- Route maritime directe : liaison Veracruz - Port-au-Prince / Cap-Haïtien pour le fret en conteneurs.





- Transbordement en République dominicaine : utilisation des ports de Haina ou Caucedo pour les marchandises à forte rotation, facilitant le passage de la frontière terrestre par Jimaní/Malpasse
- Consolidation au Mexique : possibilité de regrouper divers produits (alimentation + construction) dans un seul conteneur depuis les hubs de Mexico ou Monterrey.

3. Cas de réussite (entreprises mexicaines déjà présentes dans la région ou disposant de l'infrastructure nécessaire pour répondre aux besoins de marchés similaires).

Secteur Construction et infrastructures

Ces entreprises possèdent une expertise technique dans les zones à forte sismicité et les climats tropicaux, deux facteurs critiques pour Haïti.

- Cementos Progreso (anciennement Cemex Haïti) : bien que Cemex ait vendu ses actifs en Haïti et en République dominicaine à Cementos Progreso Holdings à la fin de l'année 2024, l'héritage opérationnel et les voies d'exportation depuis le Mexique (en particulier depuis Veracruz) restent la base de l'approvisionnement en ciment et en béton de l'île.
- Rotoplas : leader dans les solutions de stockage d'eau. Ses réservoirs, citernes et systèmes de purification sont des références dans les zones où les infrastructures hydrauliques sont limitées. L'entreprise est très présente en Amérique centrale et dans les Caraïbes, ce qui garantit la disponibilité des pièces de rechange et l'assistance technique régionale.
- Truper : principal exportateur mexicain d'outils et de produits de quincaillerie vers la région. Son catalogue est idéal pour le marché B2B haïtien (quincailleries locales et entrepreneurs) en raison de son excellent rapport qualité-prix.

Secteur agroalimentaire et boissons

- Kekén: Entreprise du Yucatán qui a récemment (2023-2025) ouvert des voies d'exportation de viande de porc directement vers Haïti. Son emplacement dans le port de Progreso, au Yucatán, lui confère un avantage logistique unique pour desservir les Caraïbes.
- Grupe Bimbo: le plus grand boulanger industriel au monde est présent dans presque toute la région des Caraïbes. Il exporte des produits de longue conservation (biscuits et snacks) qui sont idéaux pour la distribution sur des marchés confrontés à des défis en matière de chaîne du froid.





- Maseca (Gruma): exportateur clé de farine de maïs et de produits dérivés. Son expertise en matière d'enrichissement des aliments est très appréciée par les ONG et les programmes gouvernementaux en Haïti.
- Femsa / Coca-Cola Femsa: Même si la production peut être locale ou régionale, son modèle logistique « dernier kilomètre » dans des environnements complexes est une référence pour les distributeurs haïtiens de boissons.
- Zucarmex S.A. de C.V. est un des principaux producteurs de sucre au Mexique.
  L'entreprise transforme et commercialise du sucre de canne raffiné et standard.
  Elle possède plusieurs usines et contrôle toute la chaîne de production.
  Sa logistique et sa proximité des ports facilitent l'exportation internationale.
  Zucarmex peut potentiellement exporter du sucre vers Haïti selon les besoins.

Secteur électrique et manufacturier

- Mabe: Géant de l'électroménager déjà très présent sur le marché haïtien (via des distributeurs tels que Electro Haiti, Valerio Canez, etc.). Ses cuisinières et réfrigérateurs sont conçus pour résister aux variations de tension, fréquentes dans l'infrastructure électrique de l'île.
- Condumex (Grupo Carso): Spécialistes des conducteurs électriques et des câbles à haute résistance. Ils sont des fournisseurs clés dans les projets de réhabilitation des réseaux électriques dans les Caraïbes.

Secteur pharmaceutique

Genomma Lab: Entreprise spécialisée dans les produits de soins personnels et les médicaments en vente libre (OTC). Son modèle d'emballages économiques et de distribution de masse correspond parfaitement au profil du consommateur haïtien.
Laboratorios genéricos (Diversos): Le Mexique dispose d'un large éventail de laboratoires (tels que Famacias Similares, Laboratorios Pisa ou Siegfried) capables d'exporter des antibiotiques et des analgésiques essentiels conformes aux normes internationales à des prix compétitifs.

Ces entreprises proposent :

- Capacité d'expédier des conteneurs consolidés depuis Veracruz ou Altamira.
- Expérience dans des marchés présentant des défis logistiques et énergétiques similaires à ceux d'Haïti
- Conformité aux normes internationales qui facilitent le travail d'inspection des douanes.





4. Exigences, certifications et réglementations

I. Pour exporter du Mexique vers Haïti :

A. EXIGENCES AU MEXIQUE (SORTIE LÉGALE)

a. Statut fiscal et douanier

- RFC et situation fiscale : inscription auprès du SAT avec avis de conformité positif.
- Registre des exportateurs : inscription au registre général et, le cas échéant (acier, alcool, produits chimiques), au registre sectoriel.
- Agent en douane : coordination obligatoire pour la classification tarifaire et la déclaration d'exportation.
- Lettre de transport (CFDI) : reçu fiscal numérique avec complément de transport pour la traçabilité de l'origine.

b. Certifications de qualité et d'appui (certificats d'origine et de santé)

- Certificat de libre vente (COFEPRIS) : garantit que le produit est conforme aux normes sanitaires mexicaines. Indispensable pour les médicaments et les cosmétiques.
- Certificat de soutien à l'exportation (COFEPRIS-01-007-B) : procédure spécifique pour les produits soumis à un contrôle sanitaire qui garantit la conformité réglementaire auprès des autorités étrangères.
- Certificat phytosanitaire / zoosanitaire (SENASICA) : indispensable pour les produits d'origine végétale ou animale afin de garantir qu'ils sont exempts de parasites.
- Certificat d'origine (Secrétariat à l'économie) : bien qu'il n'accorde pas de préférences tarifaires en raison de l'absence d'ALE, il est exigé par les douanes haïtiennes à des fins statistiques et de contrôle.
- NOM (Norme officielle mexicaine) : label garantissant la sécurité et la qualité technique obligatoire.

B. RÉGLEMENTATIONS EN MATIÈRE D'IMPORTATION EN HAÏTI (ENTRÉE)

a. Formalités administratives et « double clé »

- Double clé pharmaceutique (MSPP) : 1. Enregistrement : le produit doit figurer sur la liste autorisée de la Direction de la pharmacie (DPM/MT). 2. Visa d'importation : autorisation spécifique pour chaque lot de médicaments ou de dispositifs médicaux.



48, Rue Métellus, 1er étage, Pétion Ville, Port-au-Prince, 6140, Haïti Tel: +509-2229-1040 embamex.sre.gob.mx/haiti



- Aval agricole (MARNDR) : Autorisation du ministère de l'Agriculture pour les denrées alimentaires sur la base des certificats du SENASICA.

b.) Étiquetage et présentation (facteur critique de rejet)

- Langues obligatoires : français et/ou créole haïtien.
- Informations minimales : nom du produit, ingrédients (par ordre d'importance), contenu net, pays d'origine, numéro de lot et date de péremption.
- Denrées alimentaires et périssables : application stricte ; l'absence d'étiquettes en français entraîne le rejet immédiat ou la destruction de la cargaison.
- Produits chimiques : les fiches de données de sécurité (FDS) doivent être fournies dans une langue acceptée.

C. LOGISTIQUE, EMBALLAGE ET PAIEMENTS

a. Routes et ports

Maritime : Principaux points d'entrée : Port-au-Prince et Cap-Haïtien. Routes directes depuis Veracruz, Altamira et Progreso.

Aérien : Uniquement pour les marchandises de grande valeur ou les produits pharmaceutiques urgents en raison des coûts élevés.

b. Incoterms et contrats

Recommandés : * CPT / CIP : le vendeur inclut l'assurance ; idéal pour atténuer les risques logistiques dans les Caraïbes.

CIF / CFR : pour les livraisons dans les ports haïtiens.

Assurance marchandises : une police avec clauses ICC (A) couvrant les risques politiques ou les troubles sociaux est recommandée si le courtier le suggère.

c. Emballage et emballage en bois

Norme ISPM 15 : toutes les palettes en bois doivent être fumigées et porter le sceau officiel de traitement phytosanitaire.

Protection : renforcement contre l'humidité marine et les manipulations brutales dans les ports.

d. Conditions de paiement (atténuation des risques)

Instruments : il est recommandé d'utiliser une lettre de crédit irrévocable, un virement anticipé ou un compte ouvert garanti par une assurance-crédit à l'exportation (Bancomext) pour couvrir le risque pays et la solvabilité.

D. LISTE DE CONTRÔLE DU DOSSIER

- Facture commerciale : avec description détaillée, code , valeur, Incoterm et pays d'origine.
- Liste de colisage (Packing List) : poids, volumes, colis et dimensions.
- Connaissement (B/L ou AWB) : titre de transport.





- Certificat d'origine mexicaine.
- Certificats sectoriels (COFEPRIS/SENASICA/NOM).
- Visa d'importation (si produit pharmaceutique).
- Police d'assurance de fret.
- Test pilote : il est recommandé d'effectuer un premier envoi en petite quantité afin de valider les délais et la conformité avant d'expédier de grands volumes.

II. Pour exporter depuis Haïti vers le Mexique

1. CONDITIONS PRÉALABLES EN HAÏTI

- Identification fiscale (NIF) : enregistrement en vigueur auprès de la DGI.
- Certificat d'origine : bien qu'il n'existe pas d'accord de libre-échange bilatéral, ce document délivré par les autorités haïtiennes est essentiel pour que les douanes mexicaines puissent identifier la provenance des marchandises et appliquer les droits de douane correspondants.
- Facture commerciale : elle doit être rédigée en espagnol (ou en anglais avec traduction) et détailler la valeur réelle des marchandises afin d'éviter tout contrôle pour sous-évaluation.

2. CERTIFICATIONS

Le Mexique est extrêmement strict dans trois domaines. Si votre produit appartient à l'une de ces catégories, vous devez vous conformer aux exigences suivantes

A. Produits agroalimentaires (SENASICA)

- Certificat phytosanitaire : délivré par le ministère haïtien de l'Agriculture (MARNDR).
- Inspection à la frontière : à leur arrivée au Mexique, des spécialistes du SENASICA vérifieront que la cargaison est exempte de parasites. Il est essentiel de vérifier les exigences spécifiques à chaque produit dans le module des exigences phytosanitaires du Mexique. módulo de requisitos fitosanitarios de México.

En cliquant sur le lien, le système vous demandera de remplir les champs suivants afin de vous fournir la fiche d'exigences exacte :

1. Pays d'origine : sélectionnez Haïti.





2. Produit : inscrivez le nom du produit (par exemple, café, cacao, mangue).
3. Utilisation : sélectionnez « Consommation », « Industrialisation » ou « Semence ».
4. Code tarifaire (HS Code) : si vous le connaissez, vous pouvez le saisir pour obtenir une recherche plus précise.

Le système générera un document officiel détaillant :

- Les certifications qui doivent être délivrées par le ministère de l'Agriculture d'Haïti.
- Les traitements chimiques ou de nettoyage que le produit doit subir avant de quitter Haïti.

- Les points d'entrée autorisés au Mexique (ports spécifiques).

B. Produits de consommation et santé (COFEPRIS) - Pour les cosmétiques, les boissons ou les produits transformés :

- Enregistrement sanitaire : certains produits doivent être préalablement enregistrés auprès de la COFEPRIS au Mexique. En général, cette démarche est effectuée par votre partenaire importateur mexicain.
- Analyses en laboratoire : le Mexique peut exiger des certificats d'analyse prouvant que le produit ne contient pas de substances interdites.

C. Normes officielles mexicaines (NOM) - Étiquetage

C'est le point sur lequel la plupart des exportateurs échouent. Tout produit destiné à la vente au détail au Mexique doit être conforme à une norme NOM en matière d'étiquetage (par exemple, la norme NOM-051 pour les denrées alimentaires) :

- Langue : obligatoirement en espagnol.
- Contenu : déclaration nutritionnelle (s'il s'agit d'un aliment), pays d'origine (Fabriqué en Haïti), nom de l'importateur mexicain avec son RFC et ingrédients.
- Étiquettes d'avertissement : si le produit dépasse les limites de sucre, de sodium ou de graisses, il doit porter les octogones noirs d'avertissement officiels du Mexique.

3. LOGISTIQUE ET DÉDOUANEMENT

L'agent en douane (obligatoire). Au Mexique, il est impossible d'importer sans un agent en douane mexicain. Vous devez travailler avec un importateur au Mexique qui a déjà engagé un agent. Cet agent sera chargé de remplir le Pedimento de Importación (déclaration d'importation).



48, Rue Métellus, 1er étage, Pétion Ville, Port-au-Prince, 6140, Haïti Tel: +509-2229-1040 embamex.sre.gob.mx/haiti



Emballage (ISPM 15) : si vous utilisez des palettes en bois, celles-ci doivent porter le sceau international de fumigation. Dans le cas contraire, les marchandises seront refusées au port mexicain.

4. STRATÉGIE DE PAIEMENT ET SÉCURITÉ

Pour garantir que vous recevrez votre paiement depuis le Mexique :

- Lettre de crédit irrévocable : c'est la méthode la plus sûre. Les banques mexicaines telles que Banamex, BBVA ou Banorte ont une grande expérience dans le domaine du commerce extérieur.
- Assurance marchandises : il est recommandé d'assurer vos marchandises avec des clauses contre tous les risques.

5. LISTE DE CONTRÔLE POUR L'ENTREPRENEUR HAÏTIEN

1. Classification tarifaire (code) : demandez à votre acheteur mexicain de valider le code de votre produit auprès des douanes mexicaines.
2. Partenaire importateur : assurez-vous que votre client au Mexique est inscrit au Padrón de Importadores (registre des importateurs)
3. Échantillon d'étiquette : envoyez un brouillon de votre étiquette en espagnol à votre client mexicain afin qu'une « Unité de vérification » (UVA) au Mexique la valide avant d'imprimer des milliers d'emballages.
4. Échantillons : envoyez de petits échantillons par courrier international pour des tests en laboratoire avant le premier conteneur.

Certifications et documents de qualité :

- Certificat de libre vente (COFEPRIS) : garantit que le produit est conforme aux normes de santé publique en vigueur au Mexique. Indispensable pour les médicaments et les cosmétiques.
- Certificat d'origine : document attestant que le produit est 100 % fabriqué au Mexique, essentiel pour l'application des droits de douane appropriés.
- Certificat phytosanitaire / zoosanitaire (SENASICA) : indispensable pour garantir que les produits d'origine végétale ou animale sont exempts de parasites.
- NOM (norme officielle mexicaine) : label garantissant que le produit a passé avec succès les tests de sécurité et de qualité technique obligatoires.





Termes opérationnels et autorités :

- ANAM : Agence nationale des douanes du Mexique ; responsable du contrôle opérationnel dans les ports et aux frontières.
- Déclaration d'exportation : preuve légale définitive que les marchandises ont quitté le Mexique de manière régulière.
- SAT : Servicio de Administración Tributaria (Service de l'administration fiscale) ; autorité fiscale qui supervise les registres des exportateurs.
- VUCEM : Ventanilla Única de Comercio Exterior (Guichet unique du commerce extérieur) ; portail où sont traitées toutes les autorisations d'exportation.

Feuille de route avec la Chambre de commerce

Nous proposons les actions conjointes suivantes :

1. Missions commerciales virtuelles : rencontres B2B entre les principaux importateurs haïtiens et les chambres sectorielles mexicaines (CANACINTRA, COMCE).
2. Guichet de facilitation : création d'un canal de communication direct pour vérifier la fiabilité des fournisseurs mexicains et les exigences phytosanitaires.
3. Adaptation des produits : encourager les fabricants mexicains à adopter un étiquetage bilingue (français/créole) afin de garantir une acceptation immédiate sur le marché local.



48, Rue Métellus, 1er étage, Pétion Ville, Port-au-Prince, 6140, Haïti Tel: +509-2229-1040 embamex.sre.gob.mx/haiti